

Порядок интеграции

Порядок реализации проекта по
автоматизации производства



Цель любой задачи по интеграции — это повышение производительности за счет повышения качества и/или скорости выполнения операций. Использование коллаборативных роботов наилучшим образом способствует достижению этой цели:

- стоимость коллаборативного робота ниже стоимости промышленного робота
- интеграция коллаборативного робота не требует затрат на ряд элементов, являющихся обязательными для промышленных роботов (защитные ограждения, системы контроля доступа и пр.)
- время-, трудо- и финансовые затраты на интеграцию коллаборативного робота значительно ниже, по сравнению с промышленным.
- использование коллаборативных роботов предоставляет общую гибкость при перезапуске линий и перепрофилировании производства.

Средняя продолжительность реализации интеграционного решения при внедрении коллаборативного робота составляет порядка 1.5–3 мес, а его средняя стоимость колеблется в пределах 55–75 тыс. долларов США. Цена включает в себя:

- стоимость робота (22–26 тыс. долларов США)
- стоимость дополнительного оборудования (системы захвата, модули технического зрения, модули контроля положения, системы установки и пр. — 20–25 тыс. долларов США)
- проектирование решения, программирование, пусконаладка.
- стоимость услуги

Ниже представлен пошаговый план реализации интеграционного проекта от момента первичного обращения до момента запуска решения.

1. Первичное обращение

На данном этапе необходимо в общих чертах обозначить существующую потребность в автоматизации и предоставить максимальное количество исходных данных: фото, видео процесса, технические параметры выпускаемой продукции и пр.

2. Уточнение деталей/формирование ТЗ

На данном этапе специалисты компании определяют возможность/невозможность реализации кейса исходя из требований по

грузоподъемности, радиусу действия, а также точности выполнения операций. Дополнительно в расчет принимаются температурные и иные условия работы робота, требуемая производительность.

Продолжительность этапа: 10 дней

Стоимость: бесплатно

3. Подготовка технического предложения

После формирования ТЗ начинается этап подготовки технического предложения. Как правило, для этих целей используется один из имеющихся инструментов визуализации (напр., Visual Components). Итогом работы является описанное решение поставленной задачи с элементами визуализации. Решение включает в себя информацию по стоимости и продолжительности работ.

Продолжительность этапа: 10 дней

Стоимость: 1000 USD

4. Закупка оборудования и практическая подготовка решения

На данном этапе производится закупка необходимого технологического оборудования для реализации конкретного кейса, а также его интеграция на тестовой площадке компании-интегратора.

Продолжительность этапа: 60 дней

Стоимость: 60% от стоимости договора

5. Пусконаладка и тестовый запуск

На данном этапе выполняется комплекс работ, необходимый для эффективного запуска решения. Все работы проводятся на территории Заказчика. Итогом работы является полноценно работающий комплекс.

Продолжительность этапа: 2–5 дней

Стоимость: 40% от стоимости договора

6. Сервисное обслуживание и техническая поддержка

После интеграции решения компания оказывает полноценную техническую поддержку в случае наступления любых форс-мажорных ситуаций, связанных, как с отказом работы оборудования, так и с нерегламентным поведением внутреннего персонала Заказчика.

В случае вашей заинтересованности, оставьте ваши контактные данные, и наши специалисты свяжутся с вами в течение рабочего дня.

Контакты:

г. Москва, ул. Новослободская, д. 67/69

пом. VIII офис 7E

Тел.: +7 495 11 1698